



Über uns:

Die Discher Automatisierungstechnik GmbH hat sich als innovatives und leistungsstarkes Unternehmen in vielen Schlüsselbereichen der industriellen Automation auf hohem Niveau national und international etabliert. Seit 29 Jahren entwickeln wir Sonderlösungen, vom Engineering bis zum After-Sales-Service, für komplexe Fertigungs- bzw. Produktionsprozesse. Wir bieten namhaften Unternehmen ausgereifte Lösungen für produktionstechnische Aufgabenstellungen. Moderne Managementmethoden und ein partnerschaftlicher und respektvoller Umgang sind ein wichtiger Bestandteil unserer Philosophie. Die Erschließung neuer Geschäftsfelder und die Erweiterung unserer Produktpalette tragen zu einem stetigen Wachstum bei. Nutzen Sie die Chance, die Zukunft unseres wachsenden Unternehmens mitzugestalten und unterstützen Sie uns als:

Technischer Vertriebsmitarbeiter für den Bereich Sondermaschinen / Robotik (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Sie beraten und betreuen unsere nationalen und internationalen Kunden und bieten dabei maßgeschneiderte Lösungen für unsere erklärungsbedürftige Produkte (Maschinen/Anlagen im Sonderanlagenbau) an.
- Mit Ihrem tiefgehenden technischen Verständnis unterstützen Sie bei der Auswahl und Auslegung der Sonderanlagen, um langlebige und robuste Lösungen zu gewährleisten.
- Sie unterstützen die gemeinsame Projektierung im interdisziplinären Team, vom Konzeptentwurf bis zur Kaufentscheidung des Kunden.
- Sie erstellen Angebote nach Kundenspezifikation inkl. Kalkulation und Vertragsgestaltung.
- Im Zuge Ihrer Tätigkeit betreuen Sie unsere Kunden vom Angebot bis zum Vertragsabschluss.
- Sie wirken bei der Weiterentwicklung unseres Vertriebsnetzwerkes maßgeblich mit.
- Sie beobachten bzw. analysieren den Markt und können neue Kunden für unser Produktportfolio gewinnen.

Ihr Profil:

- Entsprechende Qualifikation und mehrfachjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Sonderanlagen
- Arbeitssprache: Deutsch
- Organisations- und Planungsgeschick
- Agilität, strukturierte Arbeitsweise und Eigenverantwortung
- Kaufmännisches und technisches Verständnis
- Vertriebs- und Konzeptkompetenz
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift (verhandlungssicher – mind. B2)
- Verhandlungsgeschick und ein sicheres Auftreten runden Ihr Profil ab

Ihre Vorteile:

- Ein attraktives Gehaltsmodell
- Fort- und Weiterbildungen
- Flexible Arbeitszeiten
- Betriebliche Altersvorsorge, Sozial- und Gesundheitsleistungen
- Sonderleistungen (Jobrad etc.)
- Innovatives und dynamisches Arbeitsumfeld
- Mobiles Arbeiten

Es handelt sich um eine unbefristete Vollzeitstelle.

Kontakt:

Sie finden sich in dieser Position und suchen eine neue Herausforderung, bei der Sie Ihr Fachwissen und Ihre Persönlichkeit in einem innovativen Unternehmen einbringen können? Dann freuen wir uns auf Ihre schriftliche Bewerbung (PDF-Format), unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung. Bewerbungen senden Sie bitte vorzugsweise per E-Mail an: bewerbung@discher-aut.de